Newsletter Februar 2010

www.remax-nordost.de

Da sind sie, die ersten erfolgreichen Lizenzmakler-Prüfungsabsolventen des neuen Jahres! Am 2. Februar hat Rainer Fiebig die Makler(innen) Frau Tesch und Frau Valentin sowie die Herren Ruthner, Lorenscheit und Stima zum Prüfungserfolg nach dem 8-wöchigen Schulungskurs geführt. Die Kollegen aus Oranienburg, Berlin und Stralsund wollen unbedingt in Kontakt bleiben und die Regionaldirektoren Rainer Fiebig und Dr. Norbert Ritter sind stolz auf den Maklerzuwachs!

21.02.2010 - OPEN HOUSE - ES FUNKTIONIERT!

Anne Schibalsky und Dagmar Honnens-Botic waren selbst im Zweifel: 5000 Flyer verteilt dafür, dass am Ende schon wegen des Wetters niemand vor die Tür geht? Weit gefehlt: 3 Objekte im Open House, 20 Interessenten, 1 neues Listing, 1 potentieller neuer Makler und eine Praktikantin sowie ein gutes Feedback auf die angebotenen Objekte! Der Tag hat sich absolut gelohnt. Nicht nur für die beiden Frauen aus Königs Wusterhausen, sondern auch für Frau Valentin von RE/MAX Best One, die die Chance zum „Learning by watching“ genutzt hat und Herrn Kinne, Inhaber des RE/MAX Immobiliencontor aus Strausberg, der den Netzwerkgedanken dann auch gleich umsetzte und den ganzen Tag tatkräftige Unterstützung gewährte.

Und genau das ist der große Vorteil eines Netzwerkes, unkompliziert und auf Gegenseitigkeit Marketingmaßnahmen anbieten zu können, die ein Makler allein so nicht „gestemmt“ bekommt. Übrigens: die Erfahrungen des Netzwerkes haben sich wieder einmal bestätigt, der potentielle Käufer eines Objektes ist gar nicht so weit weg davon zu finden! Fazit von Frau Schibalsky: „Jeden Tag steht irgendwo in der Nähe ein Mensch auf, der sich entschließt, sein Haus zu verkaufen und am gleichen Tag steht jemand auf, der den Entschluss fasst, ein Haus zu kaufen. Bringt beide zusammen und ihr habt Erfolg. Macht es mit Leidenschaft und Kompetenz und ihr habt mehr Erfolg!“

Nachahmung unbedingt empfohlen! Sie ist im vierten Jahr bei RE/MAX und im dritten Jahr in Folge mit einem Award für besonderen Geschäftserfolg ausgezeichnet!

WERBUNG AUS SPRINGFIELD!

WER HÄTTE DAS GEDACHT! Comic-Sehen macht doch schlau!

Die 16-jährige Carolin S. suchte im Raum Königs Wusterhausen einen Praktikumsplatz für 1 Jahr im Rahmen ihres Fachabiturs. Dann ein Flyer im Briefkasten: „RE/MAX? RE/MAX? Irgendwo schon mal gehört!“ denkt sie und dann fällt es ihr ein: „Nein! GESEHEN!“ (Marge Simpson die Protagonistin und Mutter von Bart, dem Helden der Comic-Serie hatte doch als Maklerin bei rot-weiß-blau angefangen! War das nicht so?) Anruf beim Best Immobilien Team, Gesprächstermin vereinbart und Praktikumsplatz bekommen!

KOMPETENZ & LEIDENSCHAFT ist die FORMEL für ERFOLG!

Liebe Geschäftspartner, Freunde und Kollegen!

Am 3. Februar habe ich gemeinsam mit 300 Kollegen aus den Regionen Nord, Nordost, Mitte und West einen unvergleichlichen Tag im GOP-Kaiserpalais Bad Oeynhausen verlebt. Wir haben uns ausgetauscht, informiert, motiviert, die Besten geehrt, eine fantastische Varietéshow und grandioses Essen genossen. Wir haben das alles mit der gleichen Leidenschaft getan, mit der wir an den anderen 364 Tagen im Jahr für unsere Kunden da sind. Was ich mitgenommen habe von diesem Tag? Dieser Tag war so besonders für mich, weil er in den Gesprächen und Begegnungen das gelebte Netzwerk auf den Punkt bringt und uns ganz deutlich vor Augen hält, was wir alle jeden Tag leben und wissen: wir sind selbstständig, aber eben nicht allein. Und wer wissen will was ich meine, darf gern nachfragen, aber dank „Calli“ (Rainer Calmund) haben wir erfahren, was „Management by Nilferd, Frosch, Jeans und Ping-Pong“ bedeuten und konnten uns ein Schmunzeln nicht verkneifen, denn davon sind wir ganz weit weg!

Herzlichst Ihr
Dr. Norbert Ritter

Jeder RE/MAX-Lizenznehmer und jeder RE/MAX-Franchisenehmer ist jeweils ein rechtlich eigenständiges Unternehmen.