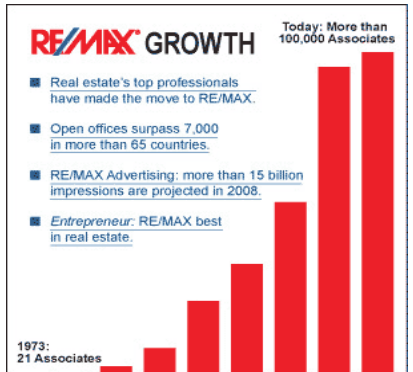




RE/MAX Deutschland Nordost hat nun schon zum 3. Mal nach Rostock eingeladen. Auf der weltbekannten Hanse Sail konnten wir wieder mit unseren Kollegen, Geschäftspartnern und Freunden einen unvergesslichen, erlebnisreichen und natürlich auch geschäftigen Tag bei wohlthuender Seeluft auf der Ostsee verbringen. Um 10.00 Uhr legten wir ab, und schipperten entlang der Rostocker Stadtsilhouette die Warnow hinauf. Bei doch kräftigem Wind der Stärke 5, auf dem einzigartigen Segelrevier vor Warnemünde, wurde Neptun der Bart abgesegelt. Für kulinarische Gaumenfreuden als auch für das Spülen der Kehlen war ausreichend gesorgt. Bei der rund 7 – stündigen Ausfahrt ist ausreichend Zeit mit den Kollegen Erfahrungen auszutauschen. Ob Makler oder Broker/Owner jeder fand schnell einen Gesprächspartner. Einen Dank an die Kollegen unserer Region. Wir hatten aus jedem Büro Mitspieler und natürlich einen besonderen Dank an die Kollegen mit einer längeren Anreise aus Braunschweig, Hildesheim und Zwickau.

Wer also schon gespannt auf die Ausfahrt nächstes Jahr am 07.08.2009 ist, sollte sich rechtzeitig anmelden (Ansprechpartnerin: Dana Fiebig).



ERFOLGREICH MIT SYSTEM!

Liebe Geschäftsfreunde, Interessenten und Partner,

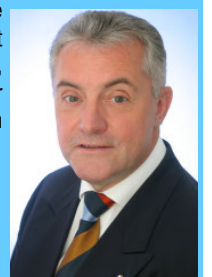
Anfang August haben sich alle europäischen Regionaldirektoren in Toronto/Kanada getroffen, von wo aus der Weg nach Europa von RE/MAX seinerzeit beschritten wurde. Die Marke und das Managementsystem von RE/MAX haben dort in den verschiedensten Bereichen der Branche einen Marktanteil von 40%, wobei verschwindend wenig Immobiliengeschäfte ohne Makler getätigt werden.

Unser Ziel ist es, Marktanteile zu gewinnen, indem wir Interessenten davon überzeugen, dass es nicht nur vorteilhaft ist, sondern sich auszahlt, in die Maklerdienstleistung zu investieren. Warum auch sollte gerade die Vermittlung von wertintensivsten Vermögensbestandteilen nicht in professionelle Hände gegeben werden?

Mit einem Netzwerk von mehr als 100.000 Kollegen weltweit und einem überzeugenden Managementsystem haben wir die besten Voraussetzungen, um so erfolgreich wie bisher weiter zu wachsen. Und als Vorreiter in Europa werden wir das multiple Listing einführen und somit erneut ein Werkzeug an die Hand bekommen, dass nachgewiesenermaßen positive Effekte, insbesondere auf die Geschwindigkeit des Geschäftes, hat. So wird der Erfolg mit System erarbeitet!

Herzlichst Ihr

Dr. Norbert Ritter



Eine Golfgeschichte RE/MAX wächst weiter.



Ingo Müller

Anlässlich des Immo-net - Golfturniers lernten sich Ingo Müller und Dr. Norbert Ritter kennen.

„RE/MAX ist genau das Richtige für meine geschäftliche Weiterentwicklung“ meinte Herr Müller und entschloss sich, die Marke für sein Büro in

Oranienburg zu nutzen und seine Geschäftstätigkeit mit einem zweiten RE/MAX Büro nach Berlin auszudehnen. Beide Verträge sind unterzeichnet. Mit dem Büro RE/MAX IML Immobilien wird im Oktober gestartet.

Das erste Training ist bereits absolviert. Im September sollen 4 Makler mit dem Einführungstraining starten.

Wir wünschen viel Erfolg mit RE/MAX.

RE/MAX - Condos Erfahrungsaustausch in Kanada

Toronto ist die heimliche Hauptstadt Kanada's. Wir hatten die Möglichkeit, uns kürzlich mit den dortigen RE/MAX Büros auszutauschen und eindrucksvoll zu sehen, was wirklich möglich ist.

Bei RE/MAX Condos Immobilien sind gegenwärtig in einem Büro von ca. 120 m² 105 Makler tätig. Im größten Immobilienbüro Toronto's arbeiten 653 Makler an 5 Standorten äußerst erfolgreich. Das sind außergewöhnliche Maßstäbe, dennoch nicht unmöglich.

